



UNIVERSIDA A PROPERTO DE PIURA PROPINCIA DE PROPINCIA DE

Fundada en 1969, la Universidad de Piura (UDEP) es reconocida por su trayectoria, innovación y calidad académica. Actualmente cuenta con más de 10,000 estudiantes en sus campus de Piura y Lima, y ofrece 25 programas de pregrado, 58 maestrías y 6 doctorados.

Su propuesta de formación integral centrada en la persona combina excelencia académica con un enfoque moderno y práctico. Licenciada por SUNEDU desde 2017 y con programas de ingeniería acreditados por ICACIT, la UDEP mantiene altos estándares educativos. Además, su Escuela de Dirección (PAD), fundada en 1979, es referente en la formación de directivos en el país. Estudiar en la UDEP es formar parte de una comunidad preparada para liderar y generar impacto real en el entorno.



La Universidad de los Andes (UANDES), fundada en 1989 en Santiago de Chile, fue creada por académicos y profesionales con la misión de ofrecer educación superior de excelencia, promover el conocimiento y contribuir al desarrollo de la sociedad. Desde entonces, la UANDES se ha consolidado como una institución comprometida con la formación de profesionales íntegros y con impacto social, aspirando a ser una referencia en Chile y el mundo.

La Universidad cuenta con 11 facultades y 29 carreras de pregrado, así como más de 500 programas de educación continua en diversas áreas del conocimiento. Su comunidad universitaria incluye más de 8.900 estudiantes de pregrado, 2.100 estudiantes de postgrado y 13.800 en educación continua. Con un cuerpo académico de más de 1.400 profesores, el 66% de los cuales posee grado de doctor, la UANDES brinda una experiencia educativa de alta calidad y rigor académico.





La Universidad de Piura (UDEP) y la Universidad de los Andes, Chile (UANDES) han establecido una alianza para ofrecer programas de especialización online, dirigidos a profesionales que buscan ampliar sus conocimientos y habilidades en diversas áreas. Estos programas, disponibles en la plataforma CANVAS, permiten a los estudiantes obtener una doble certificación otorgada por ambas instituciones, reconocidas por su excelencia académica en América Latina. La modalidad 100% online brinda flexibilidad para que los participantes estudien a su propio ritmo, con un enfoque centrado en el estudiante y un acompañamiento personalizado.

La alianza entre la Universidad de Piura (UDEP) y la Universidad de los Andes, Chile (UANDES) ofrece una robusta oferta académica de programas de especialización online que responden a las necesidades de desarrollo y transformación profesional en el entorno actual. Estos programas están diseñados para brindar a los profesionales herramientas estratégicas y prácticas en áreas clave como liderazgo, marketing digital, gestión organizacional, y felicidad en el trabajo, entre otros.

ACOMPAÑAMIENTO Y APOYO CONSTANTE

"Nuestros Estudiantes Nunca Estarán Solos "

Sabemos que volver a estudiar puede presentar desafíos, por eso el acompañamiento es uno de los pilares de nuestra propuesta educativa. Cada programa de especialización está respaldado por un equipo comprometido con tu éxito, que te brindará apoyo en cada etapa.

Desde el primer día, contarás con un equipo de atención al estudiante que estará disponible para guiarte en el uso de la plataforma, resolver tus dudas y asegurarte de que aproveches al máximo cada unidad. Con este respaldo, nunca estarás solo en tu camino educativo; contarás siempre con la orientación que necesitas para avanzar con confianza.







¿POR QUÉ ESTUDIAR UN PROGRAMA ASÍNCRONO?



Prestigio y Reconocimiento:

Al formar parte de la Universidad de Piura y la Universidad de los Andes, ambas instituciones educativas de prestigio, los programas añaden valor al currículum de los estudiantes.



Flexibilidad y Accesibilidad:

Los programas son completamente **online,** permitiendo a los estudiantes elegir cuándo y dónde estudiar, sin comprometer su vida personal o profesional.



Acompañamiento Permanente:

Desde la **inscripción** hasta la **obtención de la certificación**, un equipo humano estará disponible para atender todas sus dudas y requerimientos.



Certificación de Calidad:

Al completar los programas, los estudiantes obtienen una **doble certificación,** lo que añade valor en los procesos de selección laboral.



Docentes de Alto Nivel:

Los programas son impartidos por docentes altamente calificados con experiencia académica y profesional relevante.



Metodología Moderna y Eficiente:

La plataforma **Canvas** ofrece una experiencia de aprendizaje intuitiva y eficiente, facilitando el acceso a los contenidos y el seguimiento del progreso.



Actualización de Conocimientos:

Los programas de especialización están diseñados para que los estudiantes se mantengan al día con las últimas tendencias en sus áreas, permitiéndoles seguir siendo competitivos.



Formar parte de la UDEP - UANDES:

Los estudiantes tienen la oportunidad de conectar con otros profesionales, ampliando su red de contactos y abriendo puertas a nuevas oportunidades de colaboración.

METODOLOGÍA FLEXIBLE Y **CENTRADA EN EL ESTUDIANTE**

Hemos diseñado una metodología que se adapta a tu vida y a tus necesidades profesionales, ofreciéndote una estructura flexible para actualizar tus conocimientos.

Cada programa de especialización está conformado por dos cursos, que a su vez se dividen en:



· Cada uno diseñado para que puedas acceder a conocimientos actuales y relevantes a través de 7 unidades online asíncronas.

- · En la semana 4 de cada curso, participarás en una clase intermedia online en vivo vía zoom donde podrás interactuar en tiempo real con el docente y tus compañeros para aclarar dudas y reforzar los contenidos.
- Cada curso culmina con una clase final online en vivo vía zoom.

CURSO

UNIDAD 1 > UNIDAD 2 > UNIDAD 3 > ONLINE EN VIVO

UNIDAD 4 > UNIDAD 5 > UNIDAD 6 > UNIDAD 7 > ONLINE EN VIVO

Resultados de Aprendizaje









TEXTOS











PROGRAMA DE ESPECIALIZACIÓN

LIDERAZGO Y NEGOCIACIÓN DE CONFLICTOS

En un entorno donde la digitalización avanza rápidamente y redefine los cimientos del comercio, surge como una propuesta de formación el Programa de Especialización en Liderazgo y Negociación de Conflictos, la cual entregará la preparación teórica y práctica a los profesionales interesados, contribuyendo a su posicionamiento como líderes.

La formación en contenidos y habilidades que entrega este programa va más allá de la adquisición de conocimientos teóricos; se centra en el desarrollo de competencias prácticas de liderazgo y negociación y resolución de conflictos para abordar los desafíos contemporáneos. El aprendizaje que pueden adquirir los profesionales que cursen este programa, es esencial para obtener una ventaja competitiva en un liderazgo exitoso.



RESULTADOS DE APRENDIZAJE



Aplicar técnicas de liderazgo para fortalecer las relaciones laborales y organizacionales, facilitando la resolución de conflictos y promoviendo un ambiente de trabajo



Aplicar herramientas de negociación para construir relaciones colaborativas a través de la prevención y resolución de conflictos en el ámbito laboral.



Promover la expansión de conocimientos y habilidades en el ámbito del liderazgo y negociación de conflictos, con un enfoque en el aprendizaje y la mejora profesional constante.



Aplicar técnicas y habilidades prácticas para liderar equipos y proyectos de manera efectiva en un entorno empresarial digitalizado y altamente competitivo.



DIRIGIDO A

Profesionales, ejecutivos o emprendedores de todas las áreas y disciplinas de una empresa que tengan a cargo equipos de trabajo o aspiran a tenerlos y estén dispuestos a avanzar en el desarrollo de sus competencias de liderazgo, reconociendo el desafío que implica complementar sus habilidades técnicas con la importancia de gestionar adecuadamente a otros y a sí mismos.



CONTENIDO CURSO LIDERAZGO EN LA ERA DIGITAL

Unidad 1

El liderazgo y su recorrido histórico.

Reconocer las bases teóricas del liderazgo y evolución de los enfoques más representativos.

Unidad 2

Enfoque integral del liderazgo.

Identificar un enfoque integral de las competencias de liderazgo en tres áreas fundamentales: personal, de equipos y de la organización.

Unidad 3

Megatendencias y nuevos modelos de negocios.

Relacionar las megatendencias tecnológicas y sociales con los estilos de liderazgo y su impacto como factor clave de éxito en los nuevos modelos de negocios en la era digital.

Unidad 4

Desafíos de la Era Digital.

Reconocer los desafíos del liderazgo en la era digital para la selección y uso de herramientas en el nuevo contexto organizacional.

Clase Intermedia Online en vivo vía zoom

Clase con el profesor del curso, donde se abordarán los contenidos de las 4 primeras unidades.

Unidad 5

Nuevas formas de trabajo.

Reconocer el Management 3.0 como un modelo que permite generar nuevos hábitos de liderazgo en su equipo de trabajo.

Unidad 6

Nuevas formas de trabajo colaborativo.

Distinguir las características de las nuevas formas de trabajo colaborativo para la conformación de equipos en la era digital.

Unidad 7

Organizaciones multigeneracionales. Equipos de alto rendimiento y cambios post covid-19

Identificar las estrategias para ejercer el liderazgo en las organizaciones multigeneracionales y equipos de alto desempeño.

Clase Final Online en vivo vía zoom

El docente hará una clase final integrando todo el contenido del curso.





CONTENIDO CURSO NEGOCIACIÓN Y RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS

Unidad 1

El Conflicto y la negociación.

Comprender el concepto de conflicto como una oportunidad para adquirir una herramienta como la negociación, la cual es clave para la resolución de conflictos.

Unidad 5

La mediación, sus dimensiones y técnicas.

Reconocer las dimensiones de la mediación como forma de resolución de conflictos. Asimismo, identificarás las características del mediador para reconocer las diferentes tácticas a ejecutar en el proceso de mediación.

Unidad 2

Tipos de negociación y sus distintos escenarios.

Reconocer la implicancia de los distintos escenarios de conflicto para el empleo de las diversas técnicas de negociación.

Unidad 6

Ámbitos de aplicación de la mediación.

Identificar los principales ámbitos de intervención de la mediación para reconocer su aplicación práctica.

Unidad 3

Estrategias de negociación.

Identificar conceptos fundamentales y distintas estrategias para responder de forma efectiva en un proceso de negociación.

Unidad 7

Liderazgo: Negociaciones a las que se enfrenta un líder y cómo resolver conflictos.

Identificar aspectos fundamentales del liderazgo, las habilidades y funciones básicas, enfocados en el dominio de la comunicación y las relaciones, centradas en la negociación, con el propósito de solventar de forma colaborativa los diversos conflictos.

Unidad 4

Tácticas de negociación.

Identificar tácticas estratégicas que permitan alcanzar de forma efectiva acuerdos en el proceso de la negociación.

Clase Intermedia Online en vivo vía zoom

Clase con el profesor del curso, donde se abordarán los contenidos de las 4 primeras unidades.

Clase Final Online en vivo vía zoom

El docente hará una clase final integrando todo el contenido del curso.





CERTIFICACIÓN

Todos los estudiantes que finalicen y aprueben los 2 cursos que forman el Programa de Especialización, obtienen una doble certificación otorgada por la Universidad de Piura (UDEP) y la Universidad de los Andes, Chile (UANDES).

La certificación es digital con firma electrónica.







¿CÓMO POSTULAR?







Completa tus datos en el formulario enviado.



Carga los documentos solicitados.



Acepta Términos y Condiciones, Política de Devoluciones y Protocolo Académico.



Realiza el pago de tu programa.



Revisa tu correo electrónico y busca la confirmación de tu inscripción.

REQUISITOS DE ADMISIÓN:



Grado de Bachiller, Título profesional , Maestría, Doctorado, Título técnico profesional *.



DNI vigente (por ambos lados)

*Excepciones en el Proceso de Admisión:

Requisitos: Al menos 2 años de experiencia laboral relevante en el área de estudio. Formación Previa: Puede incluir estudios incompletos o cursos de formación continua.

INFORMACIÓN GENERAL



INVERSIÓN

s/ 2,800 *

(*) Consultar opciones de descuentos y financiamientos



MEDIOS DE PAGO

- Mercado Pago con tarjeta de crédito: De 6 a 9 cuotas precio contado.
- Mercado Pago con tarjeta de dédito: Hasta 6 cuotas precio contado.
- Transferencia bancaria internacional: Por el monto total.
- Factura: Requiere orden de compra de la empresa.
- PayPal: Se requiere el monto total.



DURACIÓN PROGRAMA

5 meses



HORARIO

Contenido disponible 24/7 **CANVAS**



CONTÁCTANOS



udeponline.pe



contacto@udeponline.pe



+5117085640





UNIVERSIDAD



